



Tema 6 Dirección

Asignatura: Empresa I

Profesora: Rocío Cortés Grao





Introducción: ¿dirigir o liderar?

1

Dirección



Liderazgo



Motivación



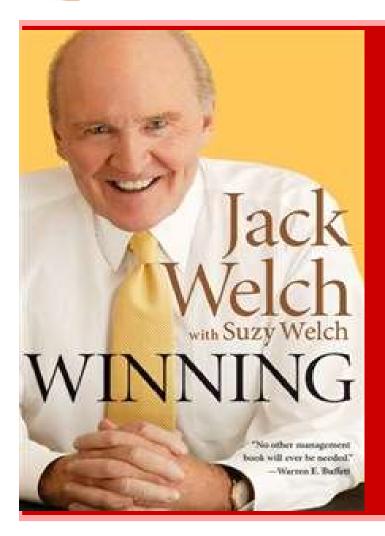
Comunicación

5



1

Introducción: ¿dirigir o liderar?



¿ Management o liderazgo?

Se cuenta que en una ocasión Jack Welch, director ejecutivo de General Electric, convocó a sus subordinados inmediatos, les dio una máxima de tres palabras:

"¡No dirijan, lideren!"

y luego abandonó la sala. Mucho de ellos quedaron sumidos en una absoluta confusión:

"¿Cuál es la diferencia?"



2 Dirección

- Entendida como dirección de recursos humanos.
- Pretende conseguir una actuación conjunta de las personas que componen la organización hacia el logro de los objetivos comunes.
- Es fundamental porque las personas son el elemento clave en la empresa.
- Trata de lograr que los objetivos de las personas sean compatibles con los de la empresa, ayudándoles a cubrir sus necesidades.







¿Quién es Líder?

"Un líder tiene visión y convicción de que un sueño puede alcanzarse. Inspira el poder y la energía para que el trabajo se concrete"

- Ralph Lauren

¿ Características de un buen líder?

Empático

Creating

Respetuoso



Obama

Autocontrol

Motivador Opperation

Delegar





Decálogo del Buen Jefe

- 1. Asumen sus responsabilidades.
- 2. Dan ejemplo.
- 3. Reconocen sus propios errores.
- 4. Saben motivar y estimular.
- 5. Saben resolver conflictos.
- 6. Promueven el desarrollo profesional de sus empleados.
- 7. Reconocen el trabajo bien hecho.
- 8. Tratan con respeto y consideración a los miembros de su equipo.
- 9. Mantienen un buen clima laboral.
- 10. Saben escuchar y son receptivos a las sugerencias de los demás.
- 11. Confiar y saber delegar.
- 12. Tienen autocontrol y manejan la inteligencia emocional.
- 13. Son justos y equilibrados.
- 14. Se interesan por los sentimientos de los que trabajan con él.
- 15. Facilitan la conciliación de la vida laboral con la familiar.
- 16. No actúan con arrogancia.







Decálogo del Buen Jefe

Tienen autocontrol y manejan la inteligencia emocional.

¿Qué es la Inteligencia Emocional?

Es un conjunto de competencias (serie de conocimientos, capacidades y habilidades y actitudes para hacer las cosas de manera efectiva) relacionadas con la capacidad de gestionar de forma adecuada las propias emociones y también las ajenas.









5 bloques de competencias emocionales:

- **Conciencia Emocional:** capacidad para tomar conciencia de las propias emociones y la de los demás.
- Regulación Emocional: capacidad para gestionar las emociones propias y de los demás de forma apropiada.
- Autonomía Emocional: competencia amplia que incluye la autoestima, autoconfianza, la automotivación, la actitud positiva ante la vida, la responsabilidad, capacidad para analizar críticamente las normas sociales, capacidad buscar ayuda y recursos, evaluar críticamente los mensajes recibidos, capacidad para afrontar situaciones adversas,..
- Habilidades socio-emocionales: capacidad para mantener buenas relaciones con los demás. (Asertividad, empatía, saber escuchar,..)
- Habilidades para la vida y el bienestar emocional: comportamientos apropiados y responsables para afrontar los retos que se nos plantean, que nos permite organizar nuestra vida de forma sana y equilibrada, facilitando experiencias de satisfacción y bienestar.





¿ Qué es el Liderazgo?

"Liderazgo significa que un grupo, grande o pequeño, está dispuesto a confiar la autoridad a una persona que ha demostrado capacidad, sabiduría y competencia". Walt Disney



Capacidad de una persona para influir en otras para que busquen con entusiasmo conseguir determinados objetivos sin recurrir a la autoridad formal (por el puesto que ocupa).

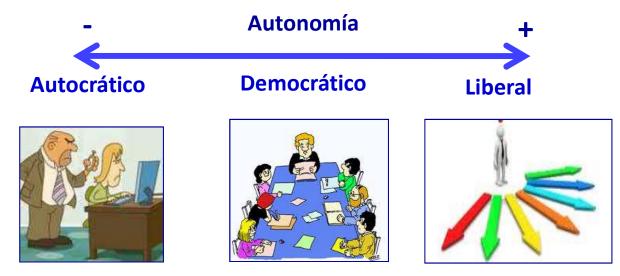
Elementos del liderazgo:

- Líder y sus seguidores
- Influencia (poder) del líder
- Contribuye al logro de los objetivos del grupo
- ✓ No todos los directivos de empresa son líderes.
- ✓ En la empresa puede haber líderes sin autoridad formal.
- ✓ El líder es elegido por los que le siguen.





Tipos de Liderazgo



Dependen del uso de la autoridad que haga un directivo:

- Autocrático: Ordena y espera obediencia. Tiende a centralizar la autoridad y a reforzar el poder legítimo (por el cargo que ocupa), el de recompensar (premiar) y el coercitivo (castigar).
- **Democrático:** *Escucha y consulta a los subordinados*. Favorece la descentralización de la autoridad y fomenta la participación.
- **Liberal:** *Hacer y dejar hacer*. Delega la autoridad a los subordinados y les deja actuar con libertad hacia los objetivos fijados previamente.





- ✓ Es una fuerza interior que impulsa a actuar por las consecuencias que la acción tendrá para satisfacer las necesidades de la persona.
- ✓ Proceso psicológico que produce la activación, dirección y persistencia del comportamiento en una persona.



Factores Motivacionales

Factores internos:

- Necesidades (ej.: pagar vivienda)
- Intereses (ej.: afición por la electrónica, mecánica, etc.)
- Actitud (ej.: satisfacción por el trabajo bien hecho)

Factores externos:

- Ruegos (ej.: pedir puntualidad)
- Sanciones (ej.: 2 días sin empleo ni sueldo)
- Elogios (ej.: felicitación por alcanzar un objetivo)
- Dinero (ej.: prima por productividad)





Hay varias teorías para explicar los mecanismos de la motivación: Maslow, Herzberg, McGregor, etc.

Teorías motivacionales

Teoría de la jerarquía de necesidades

Se busca satisfacer
 las necesidades de
 nivel inferior antes
 que las de nivel
 superior.
 Una necesidad
 satisfecha ya no
 motiva.







¿ Qué puede hacer un líder con Motivación?







Dinámica de Grupo



EL TELÉFONO



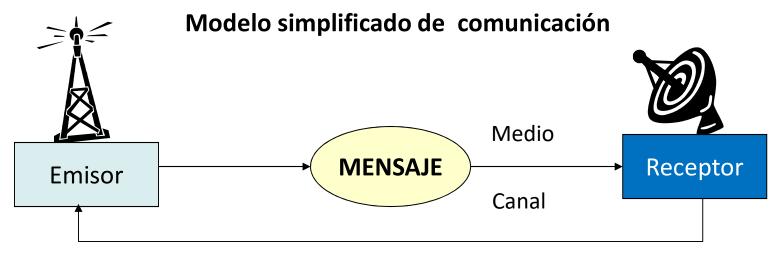
"Juan le dijo a Jaime que mañana tenía una invitación a unas fiesta de "paellas" de la Universidad Politécnica con la novia del hermano de José, y que si quería ir le hablara a Jacinto para que lo apuntara en la lista que tiene Jerónimo".

Importancia de una buena comunicación



5 Comunicación

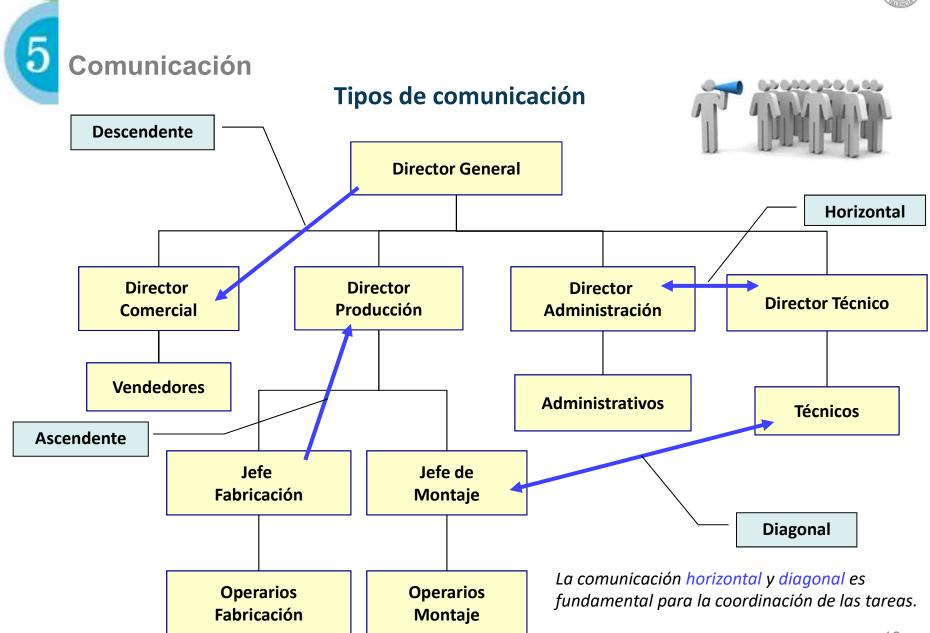
Proceso de intercambio de información entre dos o más personas para coordinar las tareas, motivar a las personas y mejorar los comportamientos.



Retorno (feedback)

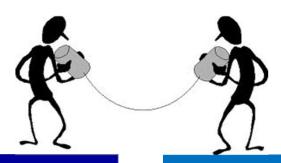
Medio: soporte del mensaje (ej.: en persona, teléfono, *e-mail, web)*Canal: vía por la que se hace llegar el mensaje (directo –a la persona o grupo, indirecto –a través de terceros-, formal –reunión-, informal –en café-).











Propósitos de la Comunicación

- Comunicar hechos
 - Ej.: Presentar resultados económicos.
- Persuadir
 - Ej.: Exponer las ventajas de un proyecto.
- Comunicar opiniones
 - > Ej.: Criticar el plan de marketing.
- Comunicar vivencias y sentimientos
 - > Ej.: Expresar alegría por lograr un gran cliente.

Obstáculos para la Comunicación

- Semánticos:
 - > Ej.: lenguaje no adecuado al receptor.
- Medio utilizado:
 - > Ej.: utilizar e-mail cuando es preferible oral.
- Canal utilizado:
 - Ej.: hablar con el jefe inmediato y no con el Gerente, si éste debería ser informado.
- De actitud y conducta:
 - Ej.: enemistad entre empleados.





Muchas gracias por vuestra atención